



# HPE Compute

## HPE Smart Choice Purchase Program

### INHALT

Was ist das HPE Smart Choice Purchase Program?.....	2
Was sind die Hauptvorteile des HPE Smart Choice Purchase Program? .....	2
Warum wurde dieses Angebot entwickelt?.....	2
Wann wird dieses Programm live geschaltet?.....	2
Gibt es eine einfache Möglichkeit, eine SKU des HPE Smart Choice Purchase Program zu identifizieren? .....	2
Wie häufig wird sich das Angebot ändern? .....	2
Wie sind die Lieferzeiten des HPE Smart Choice Purchase Program verglichen mit den CTO- oder BTO-Angeboten? .....	3
Kann ich dieses Angebot mit dem Deal Registration Program nutzen?.....	3
Was sind meine nächsten Schritte, wenn ich das HPE Smart Choice Purchase Program nutzen möchte? .....	3

**Was ist das HPE Smart Choice Purchase Program?**

Dieses neue Programm bietet beliebte, vollständig konfigurierte Server, für die innerhalb von Minuten ein Angebot erstellt werden kann; so müssen Sie dem besten Preis nicht mehr hinterherlaufen. Sie müssen nicht mehr mehrere Systeme benutzen, um Preise zu vergleichen. Sie müssen keine Angebote mehr registrieren oder Opportunities in Salesforce eingeben. Und weil die Produkte vollständig konfiguriert sind, sind sie innerhalb von Tagen und nicht Wochen versandbereit. Die Integration vor Ort ist mit den schlüsselfertigen Modellen ein Kinderspiel. Diese End-to-End-Vereinfachung spart Ihnen Zeit und Geld bei jedem Schritt und erlaubt Ihnen, die Angebote schneller zu bearbeiten und die Umsätze schneller zu erkennen. Mit diesem exklusiven Quote-to-Ship-Verkaufszyklus sind Sie bestens positioniert, um Ihr Transaktionsgeschäft wachsen zu lassen.

**Was ist der Hauptnutzen des HPE Smart Choice Purchase Program?**

Das HPE Smart Choice Purchase Program ermöglicht folgendes:

- ✓ Allgemeine Angebotserstellung innerhalb von Minuten
- ✓ Bester Preis schon beim ersten Mal
- ✓ Sie verkaufen mehr und schneller
- ✓ Bestellung beliebter Konfigurationen in einer einzigen SKU
- ✓ Schnellerer, vorhersagbarer Versand
- ✓ Verkäufer erhalten mehr Zeit für den Verkauf

**Warum wurde dieses Angebot entwickelt?**

Händler und Vertriebspartner sind einer immer größeren Konkurrenz ausgesetzt und befinden sich unter Druck, anspruchsvolle Rechnerprodukte und Lösungen, die zuverlässig und gleichzeitig kosteneffizient sind, zeitnah zu liefern. Lieferkettenherausforderungen nach der Pandemie haben sich auf das Vertrauen von Partnern und Kunden in die Fähigkeit von HPE, Produkte zuverlässig zu liefern, ausgewirkt, und komplizierte Preissetzungssysteme erschweren es Partnern, schnelle wettbewerbsfähige Angebote zu erstellen, um einen Verkauf zeitnah und effizient abzuschließen und Umsätze schnell zu erkennen. Der Wunsch nach dem bestverfügbaren Preis und Preisvorteile treiben Partner dazu, HPE Deal Registration und andere High-Touch-Preismechanismen überzubeanspruchen. HPE Smart Choice Purchase Programs wurden entwickelt, um diesen Herausforderungen entgegenzuwirken und die Erfahrung sowohl für Partner als auch Kunden zu verbessern und gleichzeitig die Konkurrenz durch eine schnelle Markteinführung außer Gefecht zu setzen.

**Wann wird dieses Programm live geschaltet?**

Eine Pilotversion dieses Programms wurde in Nordamerika im Dezember 2023 live geschaltet. Frankreich, UKI & DACH planen die Liveschaltung im März 2024 und zusätzliche Länder Ende des FJ24.

**Gibt es eine einfache Möglichkeit, eine SKU des HPE Smart Choice Purchase Program zu identifizieren?**

SKUs des HPE Smart Choice Purchase Program können schnell über die Endung -425 im Teilecode identifiziert werden.

**Wie häufig wird sich das Angebot ändern?**

HPE plant eine vierteljährliche Überprüfung der SKUs, um festzustellen, ob neue SKUs aufgrund von großer Nachfrage hinzugefügt werden sollten.



## Häufig gestellte Fragen

VERTRAULICH | NUR FÜR AUTORISIERTE HPE PARTNER

### Wie sind die Lieferzeiten des HPE Smart Choice Purchase Program verglichen mit den CTO- oder BTO-Angeboten?

Das HPE Smart Choice Purchase Program wurde entworfen, um eine einfache, effiziente und schnelle Angebotserstellung, Bestellung und Lieferung beliebter Konfigurationen zu ermöglichen.

Innerhalb der HPE Lieferkette werden SKUs des HPE Smart Choice Purchase Program priorisiert, um eine schnelle Lieferung sicherzustellen und zu garantieren, dass die Lagerbestände ausreichend aufgefüllt sind.



### Kann ich dieses Angebot mit Deal Registration nutzen?

Das HPE Smart Choice Purchase Program kann nicht zusammen mit dem Deal Registration-Programm genutzt werden.

### Was sind meine nächsten Schritte, wenn ich das HPE Smart Choice Purchase Program nutzen möchte?

- Führen Sie mit den SKUs des HPE Smart Choice Purchase Program für Transaktionsmöglichkeiten.
- Kontaktieren Sie Ihren bevorzugten Händler, um in wenigen Minuten ein Angebot zu erhalten, oder verwenden Sie iQuote, um selbst ein Angebot zu erstellen
- Schließen Sie das Geschäft ab und fordern Sie Engage & Grow-Punkte an.