L’insolito sospetto

Perfetto per lo storage dei dati a medio-lungo termine, il backup su nastro di HPE StoreEver è una soluzione di storage conveniente, semplice da gestire e sicura, che completa qualsiasi portafoglio di backup di storage graduale.

Cosa distingue lo storage su nastro di HPE StoreEver dagli altri?

- Fornisce una vera e propria “intercapedine d’aria” che protegge dagli attacchi ransomware
- È completamente disponibile su base a consumo “pay-as-you-use” tramite HPE GreenLake
- Offre tutti i vantaggi della vendita a consumo

(i clienti implementano ciò di cui hanno bisogno e pagano solo per ciò che usano)

... e le prove non danno segno di fermarsi!

Perché sarebbe un crimine non prendere in considerazione HPE StoreEver

Il rischio di ransomware offre un'enorme opportunità di storage su nastro

79%

delle organizzazioni riferisce di aver subito un attacco ransomware nell'ultimo anno*

76%

degli attacchi ransomware consente agli avversari informatici di criptare i dati con successo*

Quasi

$1.54M

Pagamento medio per un riscatto nel 2023*

86%

recupera meno del 75% dei dati*

Individua e rivolgiti ai clienti che incontrano difficoltà

Con i dati al centro del mondo digitale e l'importanza di mantenerli al sicuro e accessibili, **lo storage su nastro HPE StoreEver** offre una serie di vantaggi unici.

Nell'ambito di un approccio graduale allo storage, HPE StoreEver può contribuire a liberare spazio dagli array di storage primari e secondari, a mantenere le attività conformi ai dati e a ridurre notevolmente i costi di protezione dei dati.

Hewlett Packard Enterprise

Non affidarti agli hacker per farti restituire i dati. Affidati a HPE StoreEver

GUARDA IL VIDEO

The Long Road Ahead to Ransomware Preparedness

***Report “La lunga strada da percorrere per prepararsi agli attacchi ransomware”**

SCARICA IL REPORT

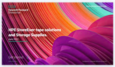
Si prevede che il mercato globale dello storage su nastro raggiunga i 9,42 miliardi di dollari entro il 2030*

La tua porta verso profitti maggiori

Scarica questo kit di strumenti per l'attivazione di vendite e marketing per aiutarti a posizionare, commercializzare e vendere **HPE StoreEver**.

Il kit comprende tutto ciò che serve per realizzare le tue campagne integrate di generazione della domanda e contribuire a promuovere le vendite di HPE StoreEver. Grazie a video, EDM, materiali social, asset e contenuti, avrai gli strumenti per aiutare i clienti a conoscere e comprendere il valore di HPE StoreEver.

Aiuta i clienti a capire che un approccio stratificato alla sicurezza dei dati, comprendente Zerto, HPE StoreOnce e HPE StoreEver, offre una maggiore protezione a tutto tondo



Hewlett Packard Enterprise

HPE StoreEver tape solutions and Storage Supplies.

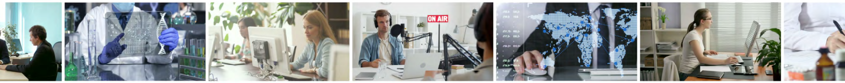
June 2023

Get started

SCARICA

Cosa comprende?

- **Messaggistica**
- **Modelli di annunci**
- **Banner digitali**
- **Video**
- **EDMs**
- **Contenuti social**
- **Contenuti call to action**
- **Contenuti formativi**



Cogli ogni opportunità di back-up: è ora di rivedere la strategia di back-up dello storage dei clienti

01 Vendi HPE StoreEver come parte della tua offerta di storage

Non dare alla concorrenza l'opportunità di presentare le proprie soluzioni su nastro (nonché ulteriori soluzioni come offerte flash, disco e HCI).

02 Considera il nastro come parte di una strategia di storage graduale

Nastro, disco e cloud offrono tutti vantaggi complementari, ma HPE StoreEver offre una serie di vantaggi unici che altre soluzioni di storage dei backup non possono eguagliare.

03 Sfrutta la base installata per ottenere opportunità di vendita

Osserva più da vicino settori come le scienze della vita, l'AI, il calcolo ad alte prestazioni e l'analisi big data. Tutti questi settori sono sempre più alla ricerca di uno storage profondo e poco costoso per i loro enormi data set.

04 Mercati ricchi di opportunità

Tra i mercati tipici che trarrebbero vantaggio dall'utilizzo di HPE StoreEver vi sono istruzione, sanità, radiodiffusione e media, ricerca, biologia, finanza, studi legali e contabili.

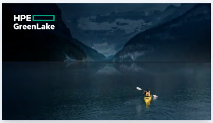
Soluzione HPE GreenLake Flex per le librerie su nastro

La soluzione Everything-as-a-Service a consumo offre agilità aziendale, maggiore controllo e minore TCO, e consente ai clienti di pagare solo per ciò che utilizzano.

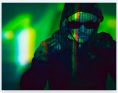
HPE GreenLake ti offre introiti incrementali sulle vendite di HPE StoreEver e aiuta a sviluppare un'attività a consumo a lungo termine.

Uno storage su nastro mai sperimentato prima.

SCOPRI DI PIÙ



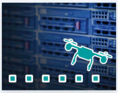
Priorità tipiche dei clienti – il giusto strumento per la giusta attività di storage



Ransomware

La tecnologia di storage HPE StoreEver LTO è intrinsecamente protetta offline e dietro intercapedine d'aria.

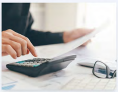
Ciò significa che quando una cartuccia a nastro viene rimossa dal sistema, non è più possibile accedervi, anche se le credenziali dell'utente vengono rubate o compromesse.



Active Archiving

Active Archiving è una soluzione di accesso all'archiviazione definita dal software. Automatizza in modo intelligente il posizionamento e il recupero dei dati da diversi tipi di archiviazione.

Offrendo una panoramica comune e unificata dell'intero sistema di archiviazione dei file, Active Archiving è perfetta per gli ambienti di archiviazione a più livelli.



TCO

Anche se l'archiviazione cloud può sembrare conveniente all'inizio, in genere gli utenti, oltre al canone mensile, pagano anche per recuperare i propri dati.

I nastri HPE StoreEver LTO offrono un ROI impareggiabile per lo storage di dati su larga scala near-line, su archivio attivo e permanente.

Environmental

Le soluzioni a nastro HPE StoreEver LTO consentono ai clienti di gestire un patrimonio di dati in costante aumento, riducendo al contempo l'impatto ambientale.

L'attuale portafoglio HPE StoreEver copre da LTO-5 a LTO-8 e spazia dalle unità su nastro indipendenti alle librerie di livello aziendale con oltre 50.000 slot.

×

HPE StoreEver e la protezione da ransomware

Secondo gli analisti ESG, il 60% delle aziende ha subito un attacco ransomware negli ultimi 12 mesi

Protezione "fisica" e completa contro le minacce informatiche

Il nastro LTO non è necessariamente la prima soluzione a cui le aziende si rivolgono quando pensano al cyber recovery.

Essa impedisce a malware e hacker di accedere a informazioni sensibili, ma anche i nastri LTO protetti possono essere utilizzati per ripristinare file congelati, cancellati o danneggiati a seguito di un attacco informatico.

- **Potente crittografia dei dati basata su hardware per proteggere le informazioni se una cartuccia finisce nelle mani sbagliate**
- **Lo storage su disco può offrire tempi più rapidi di ripristino e recupero dei dati: la velocità è fondamentale per l'attività dei clienti**
- **La certezza di recuperare il 100% dei dati**

×

HPE StoreEver e Active Archiving

La nona generazione della tecnologia a nastro di maggior successo al mondo... con oltre 5 milioni di unità e 350 milioni di cartucce spedite*

* https://www.lto.org/what-is-lto/

Combina HPE StoreEver con Commvault Backup & Recovery

Aiuta i clienti a ottenere un maggiore controllo sulla loro intera attività IT grazie a una gestione intuitiva dei dati, a un'eccellente disponibilità delle risorse e a un'architettura multilivello appositamente concepita per offrire lo storage più adatto ai tuoi dati, ovunque si trovino nella gerarchia:

SOLUZIONE DI FASCIA ALTA – Struttura di gestione dei dati HPE
Adatta per ambienti HPC (calcolo ad alte prestazioni) più grandi e complessi con le nostre librerie T950 e TFinity

SOLUZIONE DI MEDIO LIVELLO – QStar Archive Manager
Ottima per le librerie di fascia media come MSL6480 o MSL3040

SOLUZIONE PIÙ PICCOLA – Spectra StoreCycle
Perfetta per le librerie aziendali TFinity e T950 in combinazione con un livello di Object Storage (basato su disco) come Spectra Black Pearl

- **Get visibility and access to data stored across different storage tiers including SSDs/flash drives, HDDs, cloud storage and magnetic tape**
- **Delivers a consistent view for users via a web-browser like interface**
- **Once data has been recovered, files are stored locally to speed up future access**

HPE StoreEver & TCO Benefits

Up to 86% lower Total Cost of Ownership (TCO) cost compared to disk or cloud*

*https://www.lto.org/wp-content/uploads/2018/08/ESG-Economic-Validation-Summary.pdf

Some of the financial benefits HPE StoreEver offers

- **Current LTO-8 generation offers up to 12 TB of native storage, up to 30 TB of compressed storage on a single cartridge and 360 MB/sec streaming performance**
- **Warranted media life of 30 years, better error rate performance, faster data transfer and higher areal densities than any current hard disk drive**
- **Excellent reliability of HPE LTO storage media reduces the disruption and costs of downtime**
- **As part of a tiered storage approach, LTO can deliver huge cost and performance advantages in managing data**
- **Lowest energy overhead of any storage solution**
- **Standard format for tape LTO protects legacy investment in previous LTO generations**
- **Tape's low cost per gigabyte and TCO making it the most cost-effective technology for long-term, secure data retention**

HPE StoreEver & Environmental Benefits

LTO-9 offers an 87% reduction in carbon emissions*

* Reducing Data Center Energy Consumption and Carbon Emissions with Modern Tape Storage. Brad Johns Consulting LLC

HPE makes it easy to upgrade and reuse your tape drives

Tape storage purchased today can extend its usefulness for years to come, making it more straightforward to add slots and increase capacity as data grows.

- **Tested to extremes and warranted for safe for 30 years or more**
- **Lowest energy overhead of any storage solution**
- **Lower power, cooling, management and administration costs**
- **Backward drive compatibility protects investment in previous generation LTO tapes and provides scalability to new generation tapes and drives**

Solution Finder – Il giusto strumento per la giusta attività di storage

Unità a nastro | Caricatori automatici | Librerie | Azienda

Unità a nastro StoreEver

Imposta nuovi standard come punto di ingresso conveniente per la famiglia di nastri HPE StoreEver con capacità, prestazioni, sicurezza, usabilità e gestibilità per ambienti PMI e single-server fino a 30 TB con nuovi media e unità LTO-8.

ACQUISTA ADESSO

SCHEDA DATI

Solution Finder – Il giusto strumento per la giusta attività di storage

Unità a nastro | **Caricatori automatici** | Librerie | Azienda

Caricatore automatico di nastri StoreEver MSL 1/8

Archivia fino a 240TB con LTO-8 in un formato 1U compatto. Caricatore automatico di nastri 0 installabile, configurabile e aggiornabile dal cliente, ideale per ambienti di ufficio di primo livello o remoti.

ACQUISTA ADESSO

SCHEDA DATI

Solution Finder – Il giusto strumento per la giusta attività di storage

Unità a nastro | Caricatori automatici | **Librerie** | Azienda

Libreria su nastro StoreEver MSL2024

Si rivolge alle esigenze di conservazione e protezione dei dati dei tuoi ambienti di archiviazione remoti o di primo livello con capacità scalabile fino a 720TB con LTO-8 e una semplice gestione basata sul web.

ACQUISTA ADESSO

SCHEDA DATI

Libreria su nastro StoreEver MSL3040

Proteggi il patrimonio di dati della tua piccola e media impresa a lungo termine con la libreria su nastro HPE MSL3040. Con un design flessibile e modulare e una capacità di archiviazione fino a 8,4PB con LTO-8, l'MSL3040 offre una protezione e una sicurezza completa dei dati.

ACQUISTA ADESSO

SCHEDA DATI

Libreria su nastro StoreEver MSL6480

Stabilisce il nuovo standard per l'automazione su nastro di fascia media, con la migliore scalabilità della categoria fino a 16,8PB con LTO-8. La sua densità e le sue prestazioni soddisfano sia le esigenze di backup a breve termine e di disaster recovery sia i requisiti di conservazione a lungo termine.

ACQUISTA ADESSO

SCHEDA DATI

Libreria su nastro HPE T950

Contenendo fino a 380,7PB di dati aziendali per l'archivio 8, questa libreria d'elite su nastro è all'avanguardia nel campo dell'innovazione, con la più alta densità di archiviazione e il più basso consumo energetico di tutte le librerie su nastro della sua categoria.

ACQUISTA ADESSO

SCHEDA DATI

Solution Finder – Il giusto strumento per la giusta attività di storage

Unità a nastro | Caricatori automatici | Librerie | **Azienda**

HPE TFinity ExaScale

Combina design salvaspazio, architettura ad alta densità e scalabilità senza interruzioni per produrre il sistema di archiviazione dati con la più alta capacità al mondo: fino a 2,03 EB.

ACQUISTA ADESSO

SCHEDA DATI

DESIDERO RICEVERE ULTERIORI INFORMAZIONI

Ransomware HPE - Il quadro generale

Ingram Micro presents
Beyond the horizon.
HPE TECH SERIES
Hewlett Packard Enterprise
Paul Williams
Ingram Micro EMEA Business Development Manager, HPE
INGRAM

Con la presenza di:
Paul Williams - Responsabile dello sviluppo commerciale Ingram Micro EMEA per HPE

Gli argomenti di questo episodio:
L'impatto degli attacchi Ransomware sulle aziende
Come HPE e StoreEver possono aiutare la tua azienda
I passi da compiere per il cyber recovery
… e molto altro!

GUARDA IL VIDEO

Risorse – Lo strumento giusto per la giusta attività di storage

Formazione | Strumenti di vendita | Marketing

HPE STOREVER PARTNER TRAINING
Introducing the Value of Tape

Modulo 1– Cos'è la protezione dei dati

SCARICA

HPE STOREVER PARTNER TRAINING
Surprising market trends!

Modulo 2 - Backup e archiviazione

SCARICA

HPE STOREVER PARTNER TRAINING
Data is the lifeforce of tomorrow's business

Modulo 3 - Il valore del nastro

SCARICA

HPE STOREVER PARTNER TRAINING
The Data Pyramid

Modulo 4 - Posizionamento delle diverse tecnologie di storage

SCARICA

HPE STOREVER PARTNER TRAINING
Flash, Disk and Archiving

Modulo 5 - Portafoglio HPE StoreEver

SCARICA

HPE STOREVER PARTNER TRAINING
Tape and Archiving

Modulo 6 - Ransomware

SCARICA

HPE STOREVER PARTNER TRAINING
HPE StoreEver Tape

Modulo 7 - Vendere lo storage su nastro

SCARICA

HPE STOREEVER PARTNER TRAINING
Fitting your storage pieces together

Modulo 8 - LTO-9

SCARICA

HPE STOREVER PARTNER TRAINING
Winning with HPE StoreEver tape

Modulo 8 - LTO-9

SCARICA

Risorse – Lo strumento giusto per la giusta attività di storage

Formazione | Strumenti di vendita | Marketing

Sfruttare il nastro per combattere il Ransomware con HPE StoreEver — SCARICA IL WHITEPAPER

Estrema affidabilità dei supporti a nastro per dati di archivio Hybrid IT — SCARICA IL WHITEPAPER

Testato fino agli estremi - HPE LTO Ultrium Storage Supplies — SCARICA IL WHITEPAPER

Presentiamo le soluzioni aziendali su nastro HPE StoreEver — SCARICA IL WHITEPAPER

Presentiamo le soluzioni aziendali su nastro HPE StoreEver — SCARICA IL WHITEPAPER

Il valore del nastro nelle parole degli utenti finali! — SCARICA IL WHITEPAPER

Brief sulla soluzione a nastro HPE StoreEver LTO9 — SCARICA IL WHITEPAPER

Libreria su nastro MSL 3040 — SCARICA IL WHITEPAPER

Risorse – Lo strumento giusto per la giusta attività di storage

Formazione | Strumenti di vendita | **Marketing**

STACK UP
THE BENEFITS
WITH HPE
STOREEVER TAPE

Risorse della campagna di marketing "Stack up the Benefits"

SCARICA

WHEN RANSOMWARE SPREADS,
KEEP YOUR DATA CLEAN
WITH HPE STOREEVER TAPE
Accelerating next
Hewlett Packard Enterprise

Risorse della campagna per l'utente finale sul Ransomware

SCARICA

Risorse della campagna sul TCO

SCARICA

10
Protected

Risorse della campagna sul CVTL

SCARICA

Ingram Micro. Portata globale. Local Touch.

Il calcolo rappresenta un’opportunità redditizia per i nostri partner, per accelerare la loro attività HPE e **aumentare gli introiti a lungo termine**

Architettura di soluzioni

Lavoriamo con una serie di fornitori e partner per coordinare lo sviluppo di soluzioni tecnologiche che risolvono i problemi del mondo reale.

Abilitazione alle vendite

Il nostro programma di abilitazione è focalizzato sui partner che comprendono le opportunità in rapida crescita e sono pronti per iniziare il loro viaggio HPE.

Supporto tecnico

Lavoreremo con i tuoi team di vendita e tecnici per comprendere la tecnologia, identificare le opportunità e guidarti attraverso le prime implementazioni.

Intelligence-as-a-Service per l’azienda

Sono sempre di più i partner tecnologici con cui collaboriamo per aiutare a estrarre e ottenere il miglior valore dai dati acquisiti dal nostro team di networking.

Costruzione, implementazione, manutenzione e supporto

Lavorando a stretto contatto con i nostri partner di implementazione, desideriamo offrire le più avanzate conoscenze e competenze per il networking.

Abilitazione al marketing

Oltre al nostro programma di abilitazione 1:1, la nostra agenzia di marketing interna può essere di supporto con collaterali white label, webinar, casi di studio, campagne e molto altro.

Servizi cloud

I nostri team del servizio cloud possono offrire varie modalità di supporto per l'infrastruttura cloud e servizi per qualsiasi caso di utilizzo del networking.

Finanziamento

I nostri partner possono sfruttare le capacità di finanziamento consolidate di Ingram Micro per fornire qualsiasi soluzione tecnologica, aiutando a convertire i costi CAPEX in OPEX per i clienti.

INGRAM MICRO®

Perché sarebbe un crimine non prendere in considerazione HPE StoreEver

Accaparrati la tua quota di questa opportunità e incrementa la tua attività di storage con HPE e Ingram Micro.

CONTATTACI