

Kunden optimal auf die Cloud vorbereiten – mit Klarheit und Struktur.

Helfen Sie Ihren Kunden, den Einstieg in die Cloud mit Klarheit (und ohne Kopfschmerzen) zu meistern.



Wenn Ihre Kunden über den Wechsel in die Cloud nachdenken – wie unterstützen Sie sie dabei? Ganz gleich, ob sie gerade erst beginnen oder sich bereits mitten im Prozess befinden: Ein Cloud Assessment zeigt, wo sie stehen und welche nächsten Schritte sinnvoll sind.

Grundlagen schaffen

und alle Vorteile, die Sie Ihren Kunden kommunizieren können

Schritt 1

Kick-Off & Check-In

Wir klären, wo Ihre Kunden in ihrer Cloud Journey stehen – und wenn sie bereits gestartet sind, stellen wir sicher, dass sie das volle Potenzial ausschöpfen.

Schritt 2

Deep dive

Wir analysieren die IT-Infrastruktur: Hardware, Software, Netzwerke. Dabei identifizieren wir Engpässe, Risiken und Optimierungspotenziale.

Schritt 3

Kundenziele

Was bedeutet Erfolg für Ihre Kunden? Wir hören zu, stellen Fragen und erstellen eine detaillierte Zieldefinition.

Schritt 4

Readiness check

Der entscheidende Moment: Wir prüfen Skalierbarkeit, Sicherheit, Kosten und Compliance und erstellen einen klaren, fundierten Bericht.

Wichtigste Erkenntnisse



Mit gefördertem Assessment starten

AWS-finanzierte Assessments sind kostenlos verfügbar. Entscheiden Sie sich für eine Migration, kann zusätzliche Förderung möglich sein.



Ein klarer Plan statt nur Daten

Wir liefern nicht nur einen Bericht, sondern einen praktischen Fahrplan für die nächsten Schritte.



Wertvolle Insights

Wir zeigen, was funktioniert, wo es Hürden gibt und wo die größten Chancen liegen – mit klarer Kommunikation für Sie und Ihre Kunden.



Individuelle Empfehlungen

Kein One-size-fits-all: Wir liefern maßgeschneiderte Vorschläge auf Basis der vorhandenen IT-Struktur und Business-Ziele.



Risikoerkennung

Wir identifizieren frühzeitig mögliche Risiken, damit die Transformation reibungsloser und sicherer verläuft – inklusive Readiness-Score und Optimierungsvorschlägen.

Mehr erfahren